

الإدارة الفعالة للعقود (من التخطيط إلى التنفيذ والتفاوض)

المحتويات

التخطيط الاستراتيجي للعقود

- مفهوم إدارة العقود.
- دورة حياة العقد الكاملة.
- التخطيط المسبق ووضع استراتيجية التعاقد.
- إدارة المخاطر في العقود.
- اختيار نوع العقد المناسب.

صياغة العقود وتدقيقها

- أركان العقد الأساسية.
- الهيكل العام للعقد.
- صياغة البنود الحساسة.
- التدقيق القانوني للعقد.

التفاوض في العقود

- أساسيات التفاوض.
- استراتيجيات التفاوض.
- التكتيكات المتقدمة.
- توثيق نتائج التفاوض.

تنفيذ العقد وإدارته

- إدارة مؤشرات الأداء الرئيسية (KPIs) ومراقبة التزام الأطراف.
- إدارة التغييرات.
- إدارة المدفوعات وفقاً لبنود العقد.
- التوثيق والتوثيق.

حل النزاعات وإنهاء العقد

- تحديد النزاعات.
- آليات حل النزاعات (التفاوض، الوساطة، التحكيم، والتقاضي).
- إنهاء العقد: حالات إنهاء العقد (الفسخ، الإبطال).
- دروس مستفادة (تحليل العقود الناجحة والفاشلة لاستخلاص العبر).

لمن هذا النشاط

- مدراء الإدارات القانونية.
- المحامون والمستشارون القانونيون.
- مدراء الإدارات.
- مدراء المشاريع.
- مدراء العقود.
- مدراء المشتريات.
- المستشارين القانونيين في الإدارات.
- العاملين في إدارة العقود.

الأهداف

سيتمكن المشاركون في نهاية الدورة من:

- اكتساب فهم شامل لدورة حياة العقد من التخطيط حتى الإغلاق.
- تطوير مهارات صياغة العقود وتدقيقها لحماية مصالح المنظمة.
- القدرة على وضع استراتيجيات فعالة للتفاوض في كافة مراحل العقد.
- فهم كيفية إدارة المخاطر المتعلقة بالعقود بشكل استباقي.
- تعلم أفضل الممارسات في مراقبة وتنفيذ بنود العقد.
- القدرة على إدارة التغييرات المحتملة والتعامل مع المطالبات.
- التعرف على آليات حل النزاعات والتعامل مع حالات إنهاء العقد.
- تحسين القدرة على اتخاذ القرارات الاستراتيجية في الشؤون التعاقدية.

تفاصيل النشاط

التاريخ والمكان	1 - 5 فبراير 2026 (دبي)
	14 - 18 يونيو 2026 (دبي)
	30 أغسطس - 3 سبتمبر 2026 (إسطنبول)
	22 - 26 نوفمبر 2026 (دبي)
التوقيت	9:00 صباحاً إلى 2:00 ظهراً
لغة النشاط	اللغة العربية
التكلفة	\$2950 ألفان وتسعمائة وخمسون دولار أمريكي

خصم 20 % في حالة تسجيل 3 مشاركين أو أكثر